

大阪本社⇄東京支店間の定例会議に活用！

「安価で使い易く、且つ高性能！」と評価、全社員でご使用中！

実際にご使用頂いているお客様に直撃インタビューしました！



ニチエス株式会社 様

■導入先

■お客様会社名称

ニチエス株式会社 様

■お客様の業種

卸売業

従業員数19名（2012年6月現在）

■お客様の主な業務内容

アルミ・樹脂製屋外家具及びそれに関する商品の卸販売



■導入商品

■機器構成

P3000(3年安心モデル)×2台
マイクスピーカー×2台

■ご導入拠点

大阪本社 / 東京支店

■料金体系

ダブルフラット6-25

■導入形態

新規導入

導入の背景

今までは「経営会議」「営業会議」「改善活動会議」等を大阪本社で、集合型会議を2-3回/月実施していました。大阪本社と東京支店間の出張が非常に多く、安価で且つ簡単に出来る方法を探していました。

導入前の課題

東京支店からの出張のため、「会議時間の調整」が一番苦労していました。その際に、移動時間なども考慮したりと事前準備が大変でした。

P3000をこのように利用しています

大阪本社と東京支店間での「経営会議」「営業会議」「改善活動会議」を2-3回/月でP3000を活用しています。上層部だけでなく、当社は、大阪本社と東京支社全社員で使用しています。

導入後の効果

「いつでもどこでも」気軽に「話し合い」が出来るので、「コミュニケーション」が非常に「楽しく」なりました。

①出張経費 @30,300円/人(大阪東京往復)×2名×3回/月

= **181,800円/月の削減**

②出張に伴う移動時間 3.75時間/回/片道×2

= **往復7.5時間/回の削減**

お客様の声・今後の展望



管理部部长付 稗田隆之様

リコー ユニファイド コミュニケーション システム P3000は、本当に「いつでもどこでも気軽に」使えて、操作も簡単で、まさに弊社が探していた「安価で簡単に使えるシステム」にぴったりでした。

P3000を購入した翌月に、マイクスピーカーも2セット購入し、更に使い勝手が良くなりました。当社は従業員数も20名にも満たない小さな会社ですが、全従業員が何等かの形でP3000を使用しています。

出張経費も大幅に削減でき、いい買い物をしたと思います。

今後は、現在の定例会議以外での「コミュニケーション」や活用方法を考えていきたいと思っています。

◆ニチエス様大阪本社 P3000活用風景◆



◆ニチエス様大阪ショールーム◆

